

Für den Vertrieb unseres Geschäftsbereiches Hochpräzisionskugellager suchen wir:

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Wesentliche Aufgaben:

- › Beratung von Bestands- und Neukunden hinsichtlich Produkte, Lösungen und Services
- › Auslegung von Lagern und Lagersystemen für kundenspezifische Anwendungsfälle
- › Durchführung von Befundungen und Schadensanalysen von Lagerausfällen
- › Mitarbeit bei Vertriebs- und Entwicklungsprojekten
- › Teilnahme an Fachmessen im In- und Ausland
- › Kundenbesuche

Qualifikation:

- › Hochschulabschluss der Fachrichtung Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen bzw. einer vergleichbaren Fachrichtung

Anforderungen:

- › verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- › idealerweise Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache
- › Erfahrung in der Nutzung von ERP-Systemen und MS-Office-Anwendungen
- › idealerweise Berufserfahrung im technischen Vertrieb mit Kugellagern
- › Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Freude am Kundenkontakt
- › Reisebereitschaft

Was wir bieten:

- › Eine sichere Zukunft in unserem familiengeführten Unternehmen, das die berufliche Gleichstellung von Frauen und Männern fördert
- › Einarbeitung in unserem motivierten und engagierten Team
- › Leistungsgerechte Bezahlung, Sonderzahlungen, Bonuszahlungen
- › Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, zur Gesundheitsförderung und zu vermögenswirksamen Leistungen
- › 30 Tage Urlaub und anlassbezogener Sonderurlaub
- › Bike-Leasing
- › Mitarbeiterkarte für vergünstigten Einkauf in diversen Geschäften
- › Gute Erreichbarkeit mit den öffentlichen Verkehrsmitteln (U-Bahn Haltestelle Herrnhütte direkt vor dem Firmenter))