

Für den Vertrieb unseres Geschäftsbereiches Hochpräzisionskugellager suchen wir:

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Wesentliche Aufgaben:

- > Beratung von Bestands- und Neukunden hinsichtlich Produkte, Lösungen und Services
- > Auslegung von Lagern und Lagersystemen für kundenspezifische Anwendungsfälle
- > Durchführung von Befundungen und Schadensanalysen von Lagerausfälle
- > Mitarbeit bei Vertriebs- und Entwicklungsprojekten
- > Teilnahme an Fachmessen im In- und Ausland
- > Kundenbesuche

Qualifikation:

- > Hochschulabschluss der Fachrichtung Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurswesen bzw. einer vergleichbaren Fachrichtung

Anforderungen:

- > verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > idealerweise Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache
- > Erfahrung in der Nutzung von ERP-Systemen und MS-Office-Anwendungen
- > idealerweise Berufserfahrung im technischen Vertrieb mit Kugellagern
- > Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Freude am Kundenkontakt
- > Reisebereitschaft

Was wir bieten:

- > Eine sichere Zukunft in unserem familiengeführten Unternehmen, das die berufliche Gleichstellung von Frauen und Männern fördert
- > Einarbeitung in unserem motivierten und engagierten Team
- > Leistungsgerechte Bezahlung, Sonderzahlungen, Bonuszahlungen
- > Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, zur Gesundheitsförderung und zu vermögenswirksamen Leistungen
- > 30 Tage Urlaub und anlassbezogener Sonderurlaub
- > Bike-Leasing
- > Mitarbeiterkarte für vergünstigten Einkauf in diversen Geschäften
- > Gute Erreichbarkeit mit den öffentlichen Verkehrsmitteln (U-Bahn Haltestelle Herrnhütte direkt vor dem Firmenstor)